

Что изменилось

28 августа 2026

Уточнено по кабинетам: базовый график — среда через 24 дня после конца недели реализации; «Гибкий график» — платные тарифы (каждый рабочий день, следующая неделя, через одну или две недели, разовая досрочная выплата) за процент от суммы; после переключения уже начисленные недели остаются на прежних датах.

1 Найдите свой график в кабинете

Действующий график и дата ближайшей выплаты видны в финансовом разделе кабинета. Начинайте всегда отсюда: у разных кабинетов настройки различаются.

Заодно посмотрите историю выплат: она показывает фактический ритм, а не только заявленный.



Что пойдёт не так

Считать, что график «по умолчанию» одинаков у всех. Он различается по кабинетам, и планирование по чужому графику приводит к дырам в кассе.

2 Разберитесь, что даёт стандартный график

Стандартный вариант привязан к неделе реализации: продажи сводятся, удержания вычитаются, остаток перечисляется через 24 дня после конца недели — в среду. Именно эту дату кабинет показывает как планируемую дату выплаты. Никаких дополнительных условий — и никакой платы за скорость.

Это базовый режим, от которого считается любая альтернатива.



Что пойдёт не так

Ожидать, что деньги придут за конкретную продажу. Выплата закрывает период, а не заказ, — и продажа последних дней в текущую выплату не попадёт.

3

Оцените гибкий график

«Гибкий график» — это несколько платных тарифов: выплата каждый рабочий день, в среду следующей недели, через одну неделю или через две; плюс разовая досрочная выплата. Плата — процент от суммы, и он тем выше, чем быстрее деньги; точные ставки по вашему кабинету показаны в настройке графика. В выписке такие переводы помечены как оплата факторинга.

Смотрите на два параметра: насколько сокращается срок и во что это обходится. Тариф действует на недели, закрытые после переключения: то, что уже начислено по базовому графику, придёт по старым датам.



Что пойдёт не так

Включить частые выплаты «чтобы деньги были быстрее», не посмотрев условия. Если ускорение платное, а в обороте оно ничего не меняет, вы просто уменьшаете маржу.

4

Посчитайте, окупается ли ускорение

Логика простая: ускорение окупается, если высвобожденные деньги вы успеваете провернуть в товаре с прибылью больше, чем стоит само ускорение. Если товар и так лежит месяцами — экономический смысл сомнителен.

Считайте на своей оборачиваемости: [калькулятор оборачиваемости](https://iseller.pro/calculator/turnover) (iseller.pro/calculator/turnover) и [калькулятор маржи](https://iseller.pro/calculator/margin) (iseller.pro/calculator/margin).



Что пойдёт не так

Считать выгоду «по ощущению нехватки денег». Нехватка часто вызвана не графиком выплат, а медленной оборачиваемостью и замороженным стоком — ускорение выплат её не лечит.

5

Смените график, если решение принято

Смена делается в кабинете в финансовом разделе. Новый тариф применяется к неделям, закрытым после переключения; уже начисленные недели остаются на прежних датах.

После смены проверьте фактическую дату поступления — по истории выплат, а не по ожиданию.

Пересчитайте кассовый план заново: срок изменился, значит, изменился и нужный запас оборотных средств.



Что пойдёт не так

Сменить график и не обновить платёжный календарь. Новые даты поступлений не совпадут с датами платежей поставщикам — и вы получите разрыв там, где его не было.

6

Заложите график в планирование закупок

График выплат — это входные данные для кассового плана: он определяет, сколько своих денег должно лежать в товаре.

Как считать разрыв — [кассовый разрыв у селлера](https://iseller.pro/instrukcii/kassovyy-razryv-u-sellera) (iseller.pro/instrukcii/kassovyy-razryv-u-sellera), как считать факт — [реальная прибыль за месяц](https://iseller.pro/instrukcii/kak-poschitat-realnuyu-pribyl-za-mesyac) (iseller.pro/instrukcii/kak-poschitat-realnuyu-pribyl-za-mesyac).



Что пойдёт не так

Планировать закупки от выручки, а не от поступлений. Выручка есть, денег нет — классический сценарий остановки закупок в разгар роста.

Калькулятор оборачиваемости: цена



ваших денег

Посчитайте на своих числах — бесплатно и без регистрации



(iseller.pro/calculator/turnover)

■ ЖИВОЕ ДЕМО · БЕЗ РЕГИСТРАЦИИ

Посмотрите iSeller на живых данных магазина

Настоящий кабинет продавца: чистая прибыль по каждому товару, реклама, склады и финансы. Не скриншоты — всё кликается. API-ключи не нужны.

 [Открыть демо-кабинет](#) → (iseller.pro/demo-login)

Бесплатно · 1 клик · ничего подключать не нужно

Частые вопросы

Какой график выплат на Ozon выгоднее?



Как часто можно менять график?



Влияет ли график на сумму выплаты?



Почему у меня и у другого продавца разные сроки?



Вся экономика вашего бизнеса — **как на ладони**

Аналитика маркетплейсов и юнит-экономика в одном экране: iSeller раскладывает каждый товар на Wildberries и Ozon — от выручки до чистой прибыли.

- ✓ Выручка и заказы — в реальном времени
- ✓ Все затраты: комиссия, логистика, хранение, реклама, налог
- ✓ Чистая прибыль и маржа по каждому артикулу

Ролик собран **автоматически из данных вкладки «Финансы»** — именно так iSeller видит магазин изнутри.

[Открыть демо-кабинет с примером данных](#)



(iseller.pro/demo-login)

Включите звук — он всё расскажет!

Что читать дальше

**Когда
приходят
деньги с
Ozon**

→ (iseller.pro/instrukcii/kogda-prihodyat-dengi-s-ozon)

6 шагов

**Кассовый
разрыв
у
селлера:
как его
закрыть**

→ (iseller.pro/instrukcii/kassovyy-razryv-u-sellera)

6 шагов

**Как сверить
выплату с
отчётом**

→ (iseller.pro/instrukcii/kak-sverit-vyplatu-s-otchetom)

6 шагов

**Когда
приходят
выплаты
Wildberries**

→ (iseller.pro/instrukcii/kogda-prihodyat-vyplaty-wildberries)

6 шагов

← [Все инструкции для селлера](#) (iseller.pro/instrukcii)

Инструкция описывает механику работы площадки и обновляется при изменении её правил. Точные тарифы, сроки, лимиты и названия разделов смотрите в личном кабинете — площадки меняют их без предупреждения. Обновлено 2 сентября 2026.



Все тарифы WB и Ozon 2026 — в одном PDF

Комиссии по 60+ категориям, логистика, хранение и налоги — данные из наших калькуляторов. Пришлём на почту бесплатно.